



# Invitations efficaces

Merci de vouloir apprendre comment inviter les gens dans une conversation sur la vie et la foi.

## En lisant ceci, vous montrez que vous souhaitez aider les autres à se sentir inclus et acceptés.

Si vous organisez une discussion Alpha, vous vous demandez peut-être comment faire pour que les gens se présentent. Et sur un plan plus personnel, comment puis-je inviter MES amis? Et s'ils refusent? S'ils posent des questions auxquelles je ne sais pas quoi répondre? Est-ce que mon invitation changera quelque chose dans notre relation?

Nous savons qu'habituellement, **80 % des invités se présentent à une discussion Alpha parce que quelqu'un les a invités.** Ils ont eu une vraie conversation avec une vraie personne, ce qui a fait la différence. Nous avons créé quelques ressources pour vous aider dans MyAlpha, mais c'est la relation qui doit rester au cœur de votre démarche.

## Voici quelques conseils pour faire vos invitations.

### 1) Arrêtez-vous avant de commencer

Prenez tout d'abord un temps d'arrêt pour prier. Demandez à Dieu qui vous devriez inviter. Nous avons la possibilité de nous associer à l'Esprit Saint dans les conversations qu'il a déjà avec les personnes qui nous entourent.

### 2) Personnalisez la conversation

Dans la Bible, on voit que Jésus interagit de diverses manières avec différentes personnes. Il adapte toujours ses paroles à son interlocuteur. Prenez un moment pour penser à ce que vous savez des expériences passées, des hésitations, des frustrations et des espoirs de la personne que vous allez inviter. En prenant le temps de comprendre la personne, vous augmentez les chances qu'elle réponde favorablement à votre invitation.

### 3) Soyez précis et direct

Souvent, nous faisons une invitation à une personne sans que celle-ci ne sache qu'il s'agit d'une invitation. Pensez au nombre de fois où vous aviez prévu passer du temps avec quelqu'un et que cela ne s'est pas concrétisé. En posant une question qui demande un oui ou un non, vous obtiendrez une réponse claire. Donnez des renseignements précis afin que la personne puisse prendre une décision éclairée.



**Conseil de pro :** Évitez de commencer par une question vague comme « As-tu quelque chose de prévu samedi soir? ». Ces questions mettent les gens sur la défensive et peuvent susciter du ressentiment s'ils se sentent coincés. Ils peuvent préférer ne rien faire plutôt que de se joindre à vous... et c'est correct aussi! Demandez plutôt s'ils souhaitent se joindre à vous pour une rencontre Alpha samedi soir.



# Invitations efficaces

Merci de vouloir apprendre comment inviter les gens dans une conversation sur la vie et la foi.

Alpha

## 4) Si je... est-ce que tu...?

Lorsque vient le moment de faire des invitations, il vaut mieux rester simple. Plutôt que d'avoir une conversation longue et complexe qui finit par une suggestion, essayez des interactions directes qui sont claires et concises en utilisant la formule « Si je... est-ce que tu...? ».

« **Si je** t'envoie la bande-annonce d'Alpha, **est-ce que tu** vas la regarder et me dire ce que tu en penses? »

« **Si je** t'envoie un lien Zoom pour une séance Alpha vendredi soir à 19 h, **est-ce que tu** te joindrais à moi? »



### **Conseil de pro :** Allez-y en douceur.

Les gens sont plus susceptibles de dire oui à une invitation qui implique un engagement minimal. Réfléchissez à la manière dont vous pouvez faire passer votre interlocuteur d'une étape à l'autre de l'invitation, de l'exploration de l'idée jusqu'à en faire l'expérience par lui-même.

## 5) Ne vous découragez pas

Un « Non » n'est pas nécessairement une réponse définitive. Les gens peuvent dire non pour plusieurs raisons, et la plupart d'entre elles n'ont rien à voir avec vous en tant que personne! Acceptez le refus avec grâce et revenez à l'étape 2, en regardant s'il existe une autre façon d'aborder la personne. Le maintien de la relation est essentiel, alors montrez que vous vous souciez davantage de la personne que d'obtenir un oui de sa part.



**Conseil de pro :** Si l'on vous répond « Non », n'ayez pas peur de demander « Pourquoi? ». Une réponse négative est souvent utilisée comme protection lorsque la personne n'a pas tous les éléments nécessaires pour aller de l'avant. Si vous connaissez les raisons qui l'empêchent de répondre favorablement, vous avez là une partie de la solution.

